



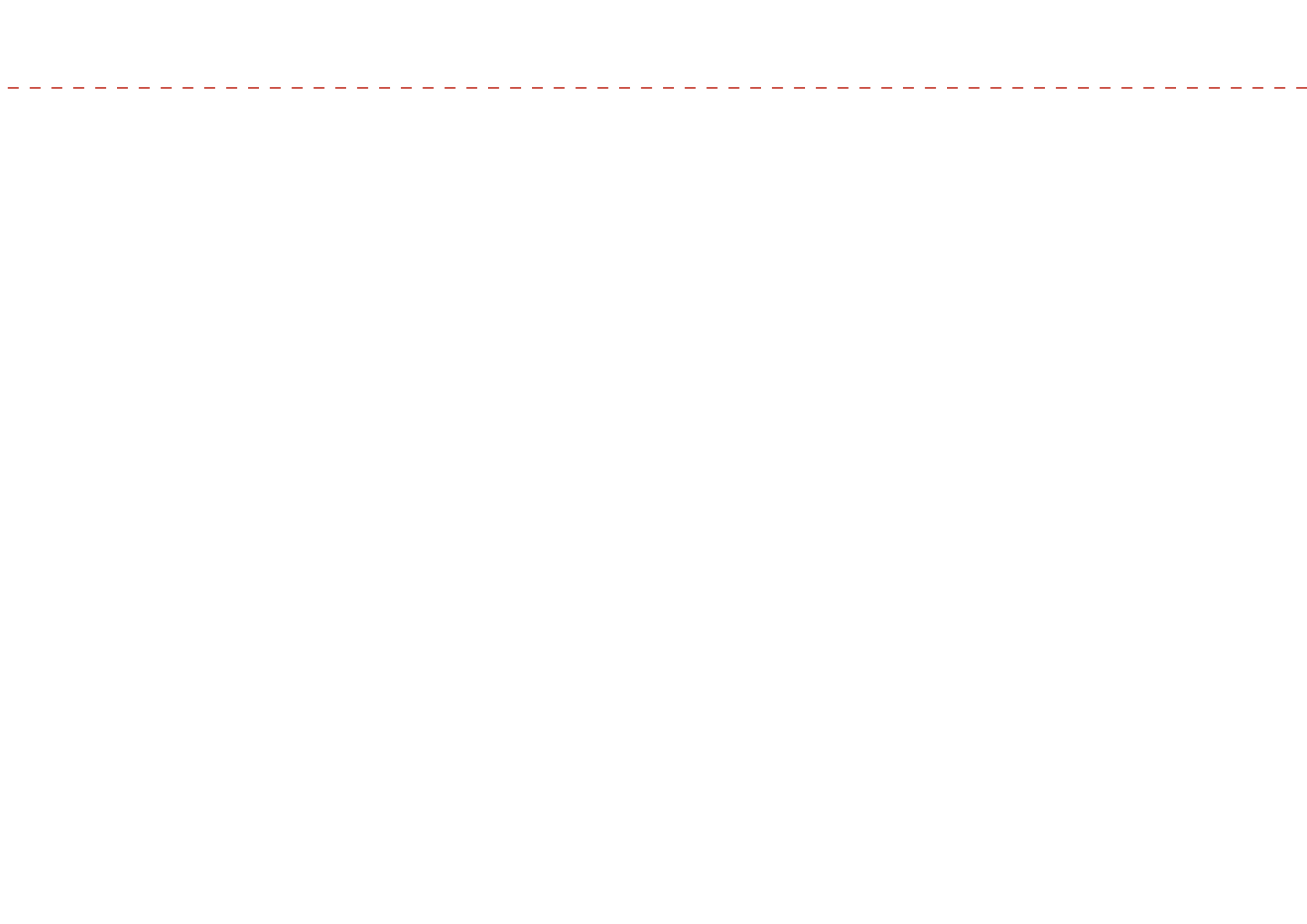
БУДУЄМО  
 ПРАЦЮЄМО  
 РАДІЄМО  
 КОХАЄМО  
 НАВЧАЄМОСЯ  
 ПЕРЕМАГАЄМО  
 ПРАЦЮЄМО БУДУЄМО  
**ЗМАГАЄМОСЯ**  
 НАВЧАЄМОСЯ ВІДПОЧИВАЄМО  
 БУДУЄМО КОХАЄМО

РІЧНИЙ ЗВІТ  
**2012**

ЗМАГАЄМОСЯ  
 ПЕРЕМАГАЄМО ЖИВЕМО  
 РАДІЄМО СПІЛКУЄМОСЯ  
 НАВЧАЄМОСЯ ВІДПОЧИВАЄМО  
 КОХАЄМО НАВЧАЄМОСЯ  
 НАВЧАЄМОСЯ **ЖИВЕМО**  
 КОХАЄМО ВІДПОЧИВАЄМО  
 ПРАЦЮЄМО **БУДУЄМО**  
 ПЕРЕМАГАЄМО СПІЛКУЄМОСЯ  
 КОХАЄМО  
 НАРОДЖУЄМО  
 ПРАЦЮЄМО  
**ЖИВЕМО**  
 ПЕРЕМАГАЄМО  
**БУДУЄМО**  
 НАВЧАЄМОСЯ  
 КОХАЄМО  
 НАРОДЖУЄМО  
**ЖИВЕМО**  
 ВІДПОЧИВАЄМО

**TAS**

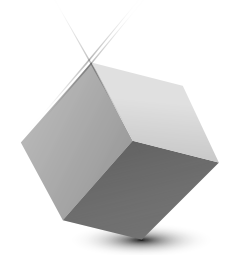
СТРАХОВА КОМПАНІЯ TAS





<b>Звернення Голови Наглядової Ради</b>	<b>4</b>
Appeal of the Chairman of the Supervisory Board	
<b>Звернення Голови Правління</b>	<b>5</b>
Appeal of the Chairman of the Board	
<b>Ключові показники діяльності</b>	<b>6</b>
Key indices of activity	
<b>Структура продажів</b>	<b>7</b>
Sales structure	
<b>Динаміка фінансових показників</b>	<b>8</b>
Dynamics of financial indices	

<b>Партнерські взаємовідносини</b>	<b>10</b>
Partners relationship	
<b>Клієнтоорієнтованість</b>	<b>14</b>
Customer focus	
<b>Операційна ефективність</b>	<b>18</b>
Operating efficiency	
<b>Гарантії надійності</b>	<b>22</b>
Guarantees of reliability	
<b>Аудиторський висновок</b>	<b>25</b>
Auditors report	
<b>Баланс</b>	<b>26</b>
Balance sheet	
<b>Звіт про рух грошових коштів</b>	<b>30</b>
Cash flow statement	
<b>Звіт про фінансові результати</b>	<b>32</b>
Statement on financial results	
<b>Візитка</b>	<b>34</b>
Visit card	





## ЗВЕРНЕННЯ ГОЛОВИ НАГЛЯДОВОЇ РАДИ

APPEAL OF THE CHAIRMAN OF THE SUPERVISORY BOARD



Страхування життя — невід’ємна частина страхового сектору України. Цей ринок був і залишається одним з найбільш перспективних та стратегічно важливих напрямків сучасного економічного розвитку. Одночасно зростає зацікавленість цим сегментом з боку міжнародних стратегічних інвесторів. Все це створює передумови для того, щоб **страхування життя** залишалося одним з **найпріоритетніших напрямків розвитку групи ТАС**.

**АТ «Страхова компанія «ТАС» (приватне)** успішно працює на цьому ринку вже більше **12 років**. Будучи однією з небагатьох **компаній — представників національного капіталу**, компанія не лише забезпечує сталий розвиток та конкурентоспроможну лінійку продуктів, але й суттєво покращує якість зовнішнього та внутрішнього клієнтського сервісу, підтримує репутацію соціально відповідального роботодавця, прикладає багато зусиль для розвитку ідеї національного страхування в цілому.

**У 2012 році** СК «ТАС» сконцентрувала свої зусилля на підвищенні ефективності роздрібних каналів продажів, збільшенні клієнтської бази, підвищенні лояльності клієнтів, розробці нових сучасних комплексних страхових продуктів, а також на забезпеченні прибутковості бізнесу.

В майбутньому Наглядова рада та Правління Компанії продовжать дотримуватися **стратегічних векторів довгострокового розвитку Компанії**: забезпечення найкращого клієнтського сервісу за допомогою сучасних інформаційних технологій, впровадження інноваційних програм страхування, побудова високопродуктивних та економічно ефективних каналів збуту, результативна та безризикова інвестиційна діяльність, високопрофесійний та натхненний персонал.

**Від імені Наглядової Ради** хочеться побажати колективу компанії та всім її партнерам цілеспрямованості, відданості загальній справі, особистого благополуччя. Спільним зусиллями ми утримаємо звання лідера ринку і забезпечимо довіру наших клієнтів!

З повагою,  
**Сергій Попенко**  
Голова Наглядової Ради

The life insurance market is an integral part of insurance sector in Ukraine. The life insurance market was and remains one of leaders in terms of perspective and dynamics of structural changes. At the same time the interest to this segment from strategic investors is increasing. All of this creates preconditions for **life insurance** to remain one of the **top priority areas of the TAS group development**.

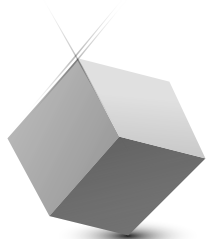
**JSC «Insurance Company «TAS» (private)** has been successfully operating in the insurance market for over **12 years**. As one of the few **companies — representatives of the national capital**, IC «TAS» not only ensures sustainable development and a competitive product line, but also significantly improves the quality of internal and external customer service, supports the reputation of socially responsible employer, makes a lot of efforts for the development of the idea of national insurance as a whole.

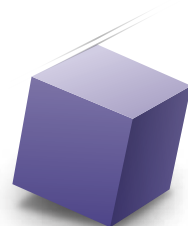
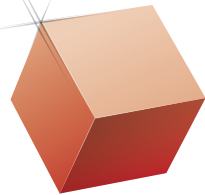
**In 2012**, IC «TAS» concentrated its efforts at improving the sales channels efficiency, increasing the customer base and loyalty of customers, meeting customers' needs through new integrated innovative insurance products, as well as ensuring business profitability.

In the future, both the Supervisory Board and the Company Management Board will continue to adhere to the **strategic vectors of long-term development of the Company**: to provide the best customer service with the help of modern information technologies, the introduction of innovative insurance programs, building a highly productive and cost-effective distribution channels, to provide productive and risk-free investments, to develop highly professional staff.

**On behalf of the Supervisory Board** I would like to wish the Company and to all its partners commitment, devotion to common business, personal well-being. Together we will keep the title of the market leader and justify the trust of our customers!

Sincerely yours,  
**Sergii Popenko**  
Chairman of the Supervisory Board





В страховому бізнесі, як ні в якому іншому, **найціннішим є відносини з Клієнтами**, які приходять в компанію на десятки років чи навіть на все життя. **Будувати відносини правильно — основна наша задача**, адже від цього залежить наше спільне з Клієнтом майбутнє. Що для нас правильно побудовані відносини? В першу й основну чергу — це здобуття довіри наших Клієнтів до нас, як до фінансового радника, надійного партнера, стабільної компанії.

Переглядаючи звіти минулих років легко помітити, що більшу частину наданої в них інформації займають описи виконаних задач з розвитку клієнтського сервісу. Не виключенням став і звіт 2012 року, в якому ми ділились черговими здобутками на шляху побудови найкращої вітчизняної компанії зі страхування життя. Саме так. Ми прагнемо стати компанією номер один не завдяки ринковій долі, обсягам зібраних премій, чи фінансовим показникам, хоча це є невід'ємними характеристиками сучасного бізнес-середовища, і ми над ними наполегливо працюємо. **Ми прагнемо бути першими через сприйняття нас нашими Клієнтами**, через здобуту в них довіру та готовність рекомендувати нас рідним та близьким людям. І для мене особисто це вірна ознака того, що ми розвиваємось у правильному напрямку, і що для кожного працівника компанії Клієнт і справді на першому місці. Як же побудувати довгострокові, прозорі, дружні відносини з Клієнтом? Відповідь дуже проста. Необхідно бути щирими та відвертими у всьому, що ми робимо. Почати з якісного продукту, який і справді знадобиться людині у потрібний час, підготувати найкращих професійних фінансових консультантів, впровадити прості, швидкі та сучасні бізнес-процеси, супроводжувати та консультувати Клієнта протягом всіх років дії його страхового полісу, і нарешті, стати для нього компанією, відносини з якою хочеться передавати наступним поколінням.

Аристотель сказав: «Ми — це те, що ми постійно робимо. Тому досконалість — це не вчинок, а звичка». Сподіваємось, що завдяки своїй звичці постійно працювати над розвитком клієнтського сервісу, ми стали на крок ближче до досконалості, і точно на сходинку вище в порівнянні з минулим роком. Що саме і як ми робили для своїх Клієнтів та Партнерів у 2012 році, читайте, будь ласка, на сторінках нашого звіту.

З повагою,  
**Андрій Власенко**  
Голова Правління СК «ТАС»

In the insurance business as in no other, the **most valuable relationships are those with Clients** who come to us for decades or even a lifetime. **Properly building relationships is our main task** as it affects the future with each Client. What does properly building relationships mean to us? First and foremost, it means earning and keeping the trust of our Clients as their financial adviser by being a reliable partner and a stable company.

Reviewing the reports of previous years, it is easy to see that most of the information is about describing the tasks aimed at the development of customer service. The report of 2012 is no exception as we share in it the latest achievements in building the best national life insurance company. That's it. We strive to be the number one company not by market share, the amount of premiums collected or financial indicators, although these are the important aspects of the modern business environment, and we work hard to achieve them. **We want to be the number one company through the perception of our Clients**, though the trust we earn from them and their willingness to recommend us to their family and relatives. And for me personally it is a sure sign that we're developing in the right direction, and that the customer truly comes first for every employee of the company.

So what is the way to build reliable and successful long-term, relationships with the Client? The answer is very simple. We should be sincere and honest in everything we do. We start with a quality product that best suits a person's needs, prepare the best professional financial advisors, implement simple, fast and modern business processes, accompany and advise the Client during all the years of their insurance policy, and finally become the company that the Client's future generations will come to for their insurance needs.

«We are what we repeatedly do. Excellence, therefore, is not an act, but a habit.» Aristotle said. We hope that because of our habit to constantly develop our customer service, we are now one step closer to perfection, and surely better than the previous year. You will be able to find information on what exactly and how we did for our Clients and Partners in 2012 in our report.

Sincerely yours,  
**Andrii Vlasenko**  
Chairman of the Board of IC «TAS»

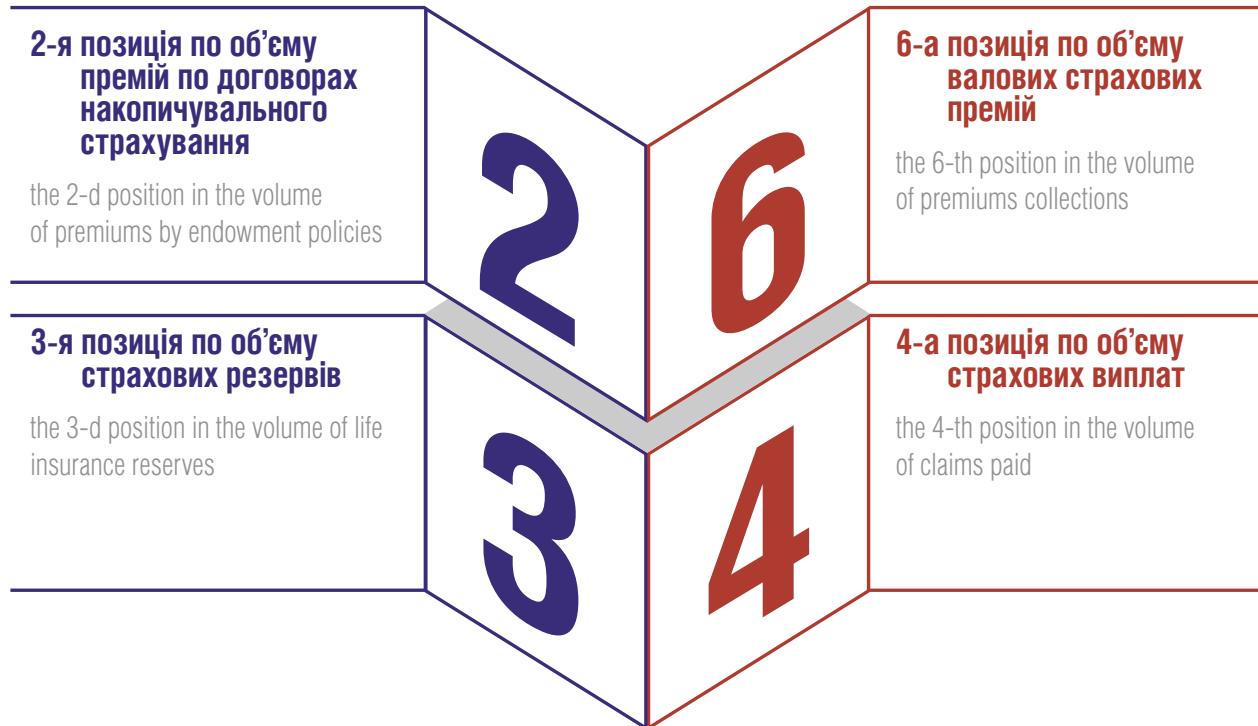


## КЛЮЧОВІ ПОКАЗНИКИ ДІЯЛЬНОСТІ

KEY INDICES OF ACTIVITY

### СК «ТАС» — 12 років успіху!

IC «TAS» — 12 years of success!



### Основні показники за підсумками 12-ти років роботи

Main indices by the results of 12 years of working

Понад **825 000 000 грн.** зборів страхових внесків

Over 825 000 000 UAH of premiums collections

Клієнтів **105 000**

105 000 clients

Страхових виплат **32 000 000 грн.**

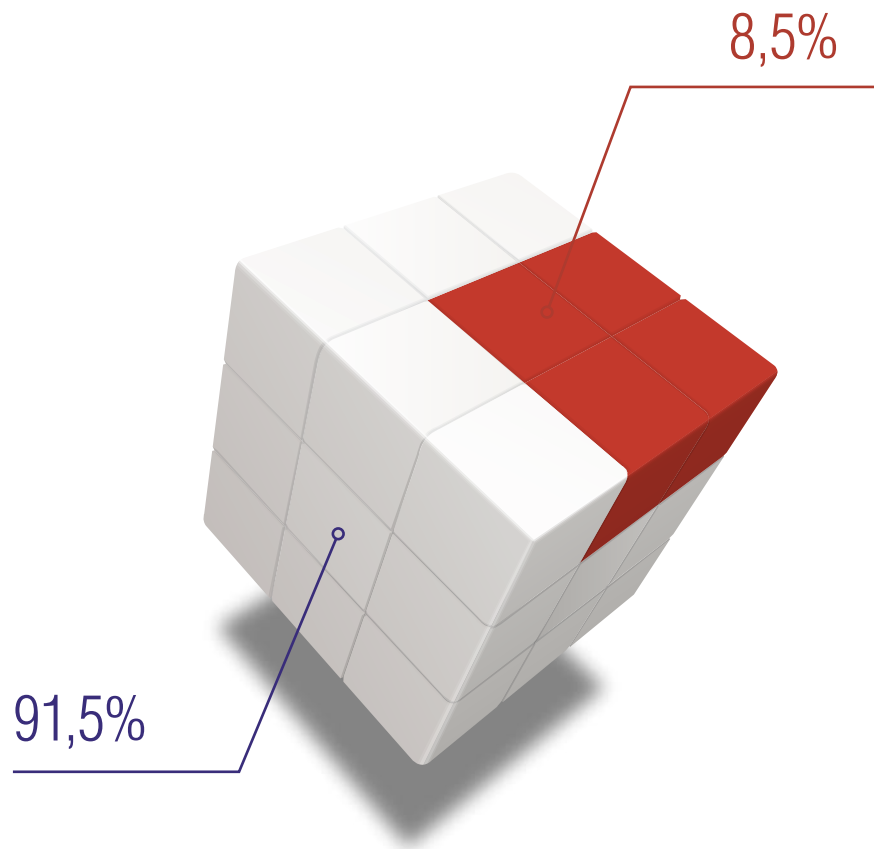
32 000 000 UAH of claims paid



Продажі по клієнтах

Sales by clients

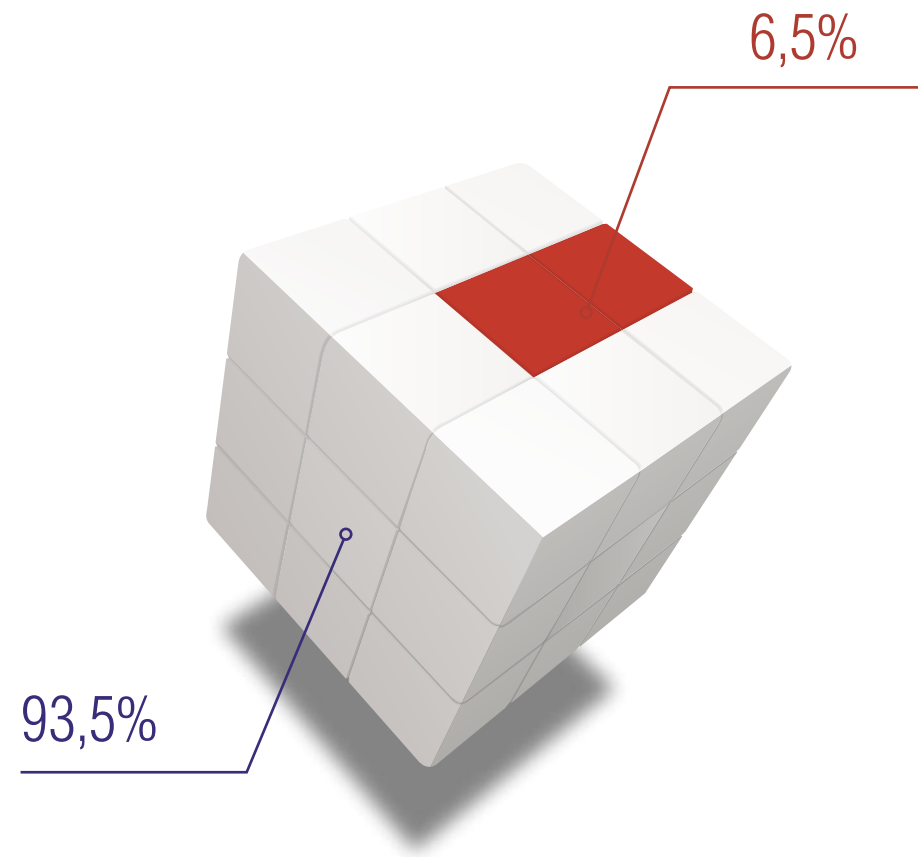
- Договори з фізичними особами  
Sales by clients
- Договори з юридичними особами  
Group contracts



Продажі по програмах

Sales by product line

- Накопичувальні програми  
Endowment policies
- Ризикові програми  
Protection policies



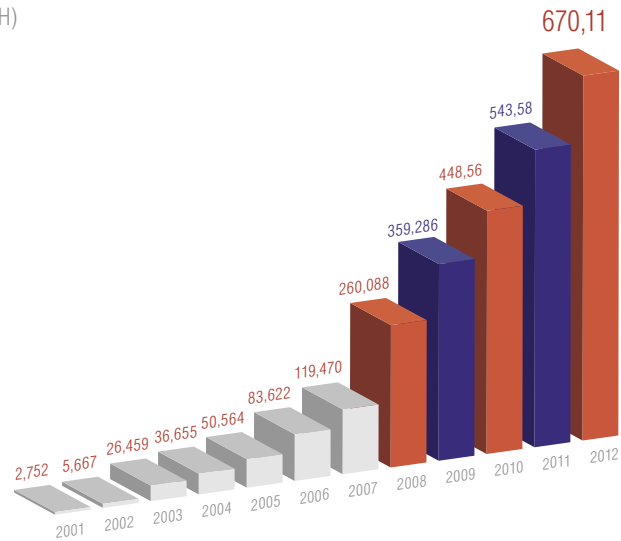


# ДИНАМІКА ФІНАНСОВИХ ПОКАЗНИКІВ

DYNAMICS OF FINANCIAL INDICES

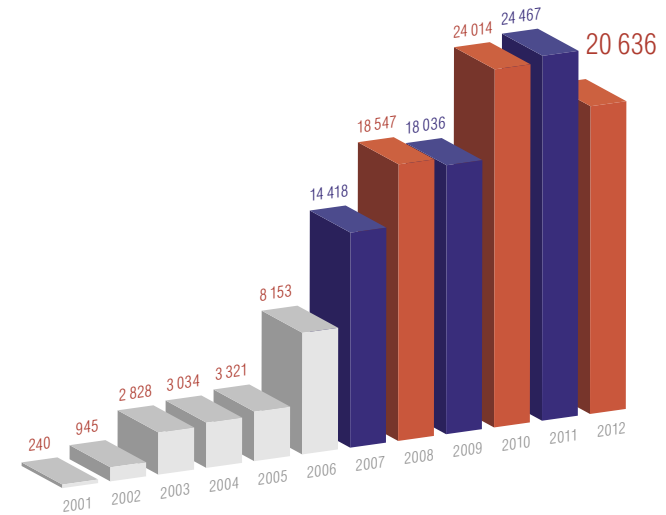
## Активи компанії (млн. грн.)

Assets (million UAH)



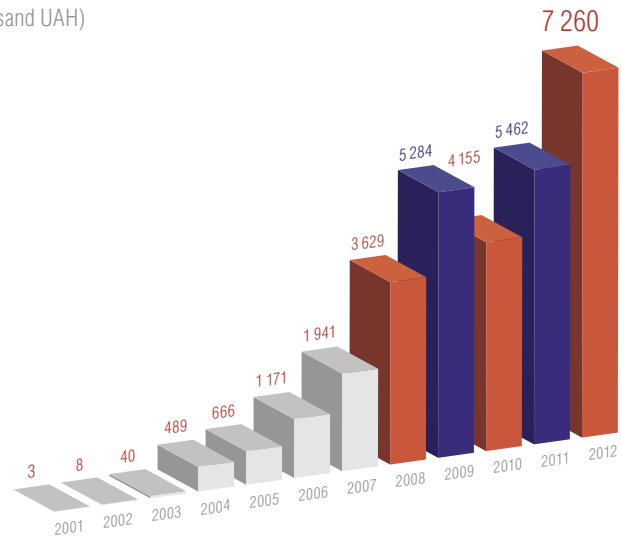
## Кількість договорів страхування (шт.)

Number of insurance contracts



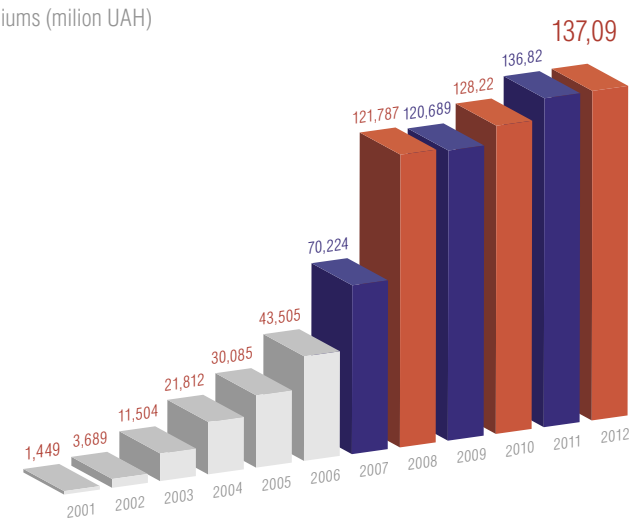
## Страхові виплати (тис. грн.)

Claims paid (thousand UAH)



## Страхові премії (млн. грн.)

Insurance premiums (million UAH)





## Основні показники діяльності за підсумками 2012 року

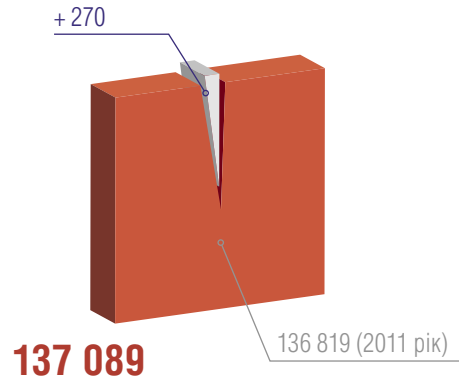
Main performance indicators by the results of 2012

### Страхова діяльність

Insurance activity

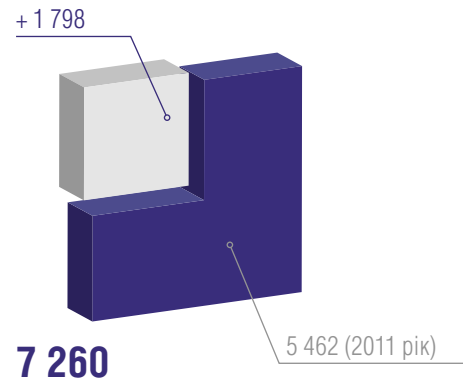
#### Страхові премії (тис. грн.)

Insurance premiums (thousand UAH)



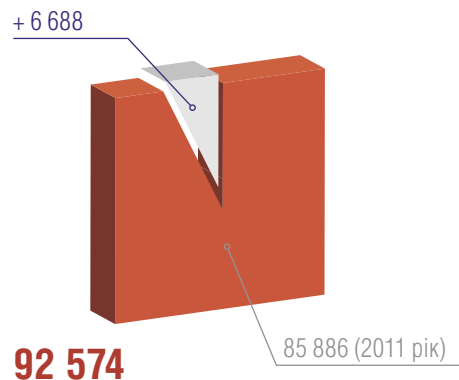
#### Страхові виплати (тис. грн.)

Claims paid (thousand UAH)



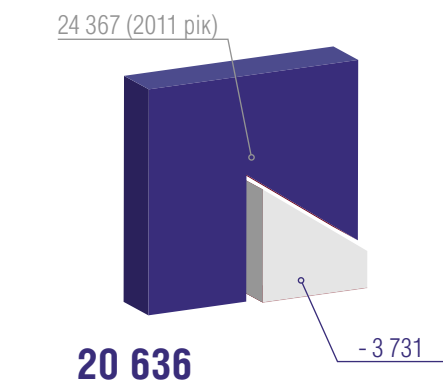
#### Застраховані (чол.)

Insured



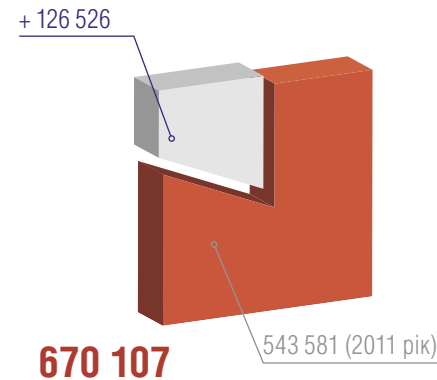
#### Кількість договорів страхування (шт.)

Number of insurance contracts



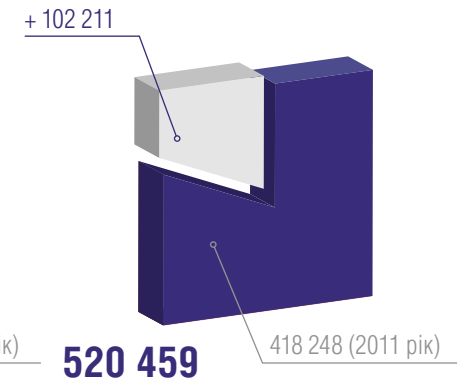
#### Активи (тис. грн.)

Assets (thousand UAH)



#### Страхові резерви (тис. грн.)

Insurance reserves (thousand UAH)



### Інвестиційна діяльність

Investment activity

#### Інвестиційний дохід

Investment income

Year	Investment income (%)
за 2012 рік for 2012 year	17,0%
середні ставки за 2007-2012 роки average for 2007-2012 years	17,49%

Currency	Investment income (%)
UAH	17,49%
USD	8,67%
EUR	6,15%



**ПАРТНЕРСЬКІ ВЗАЄМВІДНОСИНИ**





**Ростислав Борисенко**  
**Rostyslav Borysenko**

Член Правління СК «ТАС»  
Member of the Board of IC «TAS»

2012 рік відзначився ростом ринку страхування життя: **+34%** порівняно з попереднім роком. Основний чинник такого росту — продаж продуктів у секторі банківського страхування. Ріст класичного ринку страхування життя уповільнився в 2012 році та **склав лише 6%** фактично повернувся на докризові обсяги продажів. Цей фактор спонукає страхові компанії шукати нові шляхи та підходи до залучення Клієнтів.

Для Страхової Компанії «ТАС» **2012 рік став роком інтенсивного розвитку клієнтського сервісу**. Компанія завжди ставила собі на меті якісне обслуговування своїх Клієнтів. Після того, як кілька років поспіль основні зусилля спрямовувались на те, щоб відточити якість комунікацій з Клієнтами на всіх рівнях, в 2012 році Страхова Компанія «ТАС» зосередилась на іншій стороні клієнтського сервісу, інтерактивній. Так, протягом минулого року ми запропонували своїм Клієнтам брати участь у чисельних акціях. І слід відзначити, що можливість пропонувати Страхувальникам додатковий бонус при страхуванні була позитивно сприйнята фінансовими консультантами, а динаміка продажів під час проведення акцій була вищою на 50% порівняно з середньомісячним показником об'єму продажів.

В 2012 році була розроблена та впроваджена **інноваційна програма страхування** від настання критичних захворювань — **«ТАС-Надія»**. Її нестандартність полягає в тому, що вперше, крім функції страхового захисту, в програму був включений додатковий сервіс з діагностики. Кожна застрахована особа за програмою «ТАС» — **Надія»** в середині строку страхування може звернутися до страхової компанії, і йому буде організований комплекс послуг з діагностики в одній із клінік-партнерів Страхової Компанії «ТАС».

Для каналів продажів ми продовжили реалізацію проекту «Сертифікація» з підвищення профільних знань

фінансових консультантів. В 2012 році пройшли навчання та успішно здали тести **49** фінансових консультантів-директорів брокера «АссісТАС».

Результатом проведеної роботи в напрямку розвитку взаємовідносин з партнерами та клієнтами стали **успішні показники діяльності партнерів**: вдалося закріпити досягнуті за попередні роки високі показники виробітки фінансових консультантів, високу середню премію на 1 договір, також був збережений рівень повторних платежів, який є найвищим на ринку.

В напрямку розвитку Агентської Мережі у 2012 році було проведено реструктуризацію системи управління каналом з метою підвищення якості продажів та покращення ефективності роботи агенцій. Внаслідок проведених змін повторні платежі в цілому по Агентській мережі **виросли на 15 процентних пункти** та мають подальшу позитивну тенденцію. Середньомісячні збори страхових платежів по деяких агентствах протягом 2012 року **зросли на 40-70%**. В цілому **ефективність каналу** для Компанії в 2012 року **покращилась на 20 процентних пункти**.

В секторі банкострахування Страхової Компанії «ТАС» продовжила співпрацю з ТОВ «ЦФР» та розпочала продажі продуктів страхування життя через відділення АТ «ТАСКОМБАНК».

В 2012 році співпраця з каналами продажів дозволила Страховій Компанії «ТАС» **закріпитись на 3-й позиції в рейтингу за накопичувальним страхуванням життя** та втримати високі показники повторних оплат клієнтів. Пріоритетним напрямком розвитку Компанії буде і надалі розвиток взаємовідносин з каналами продажів, впровадження нових продуктів страхування та сервісів клієнтам та агентам. ■



## ПАРТНЕРСЬКІ ВЗАЄМВІДНОСИНИ

### PARTNERSHIP RELATIONS

The year 2012 was marked by the growth of the life insurance market: **+34%** compared with the previous year. The main factor for this increase was increase of sales in the bancassurance sector. The growth of the classical life insurance market slowed down in 2012 and **was only 6%** — in fact, it returned to pre-crisis sales volumes. This factor is encouraging insurance companies to seek new ways and approaches to attract customers.

For Insurance Company «TAS» the year **2012 was a year of intensive development of customer service**. The Company has always aimed for quality customer service. After several years of directing our main efforts at improving the quality of communication with our customers at all levels, in 2012 Company focused on another aspect of customer service: the interactive one. So, last year we offered our Customers to participate in numerous events. And it should be noted that the possibility of offering additional benefits to Policyholders at the time of insuring received a positive response of financial advisors, and during the events the sales dynamics were higher by 50% as compared to the average rate of the sales volume.

In 2012, an **innovative insurance program** for critical illnesses, «TAS-Nadiya», was designed and implemented. It is non-typical insurance program because for the first time, in addition to the function of insurance coverage, the program includes additional diagnostics services. In the middle of the insurance term each person insured under the «TAS-Nadiya» program will be able to contact the insurance company, and a set of diagnostics services will be organized for them in one of the partner clinics of Insurance Company «TAS».

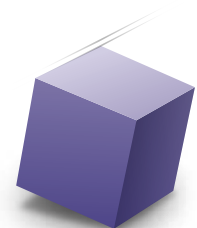
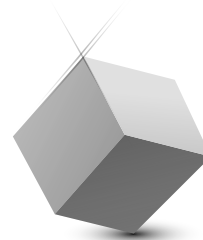
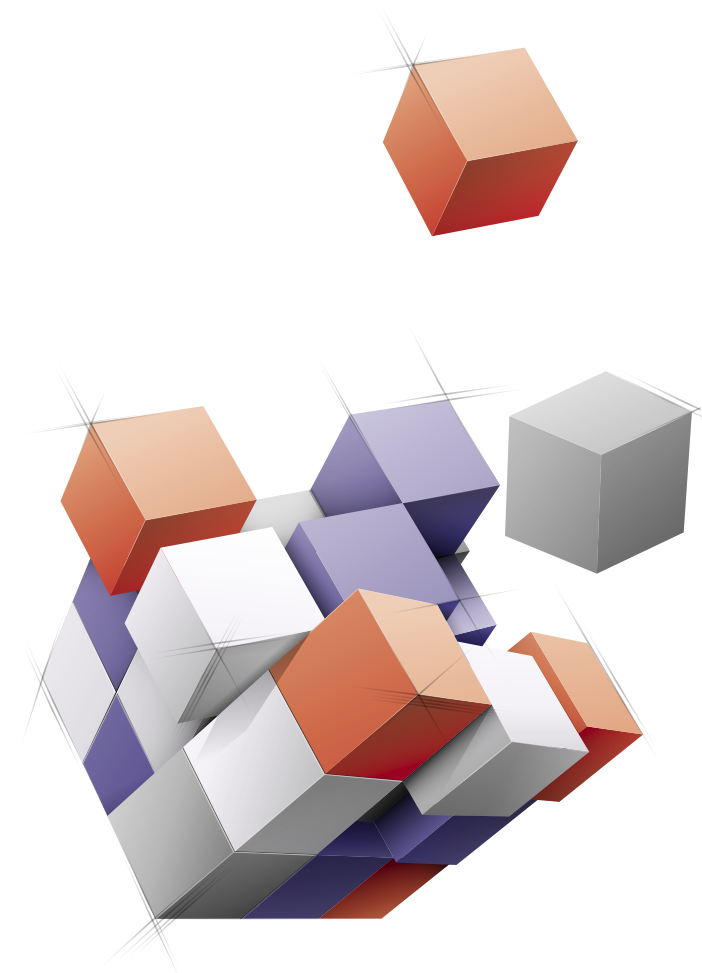
For our sales channels, we continued the project «Certification» with the aim to improve the knowledge and expertise of our financial advisors. In 2012, **49** financial advisers & directors of the «AssisTAS» brokerage were trained and successfully passed the certification tests.

Our work in developing relationships with partners and customers **was a great success**: we managed to retain the same high level of sales per financial advisor attained in previous years, the high average premium per contract, as well as the level of re-payment, which is the highest on the market, was maintained.

In the framework of developing of the Agent Network in 2012, the channel management system was restructured in order to improve the quality of sales and enhance the efficiency of agencies. As a result of this effort, the total re-payments in the Agent Network **increased by 15 p.p.** with further positive trend. Average monthly collections of insurance premiums in some agencies during 2012 **increased by 40-70%**. The **overall efficiency** of the channel for the Company **improved by 20 p.p.**

In the bancassurance sector, Company continued its cooperation with Financial Solutions Center LLC and started selling life insurance products through the branches of JSC «TASKOMBANK.»

In 2012, cooperation with the sales channels helped Insurance Company «TAS» **to be ranked third for endowment life insurance** and maintain high level of re-payments by customers. The Company's priority will remain focused on developing relations with the sales channels, introducing new insurance products and services to customers and agents. 







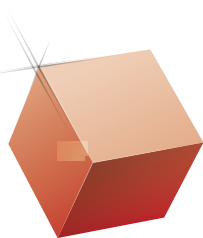
**КЛІЄНТООРІЄНТОВАНІСТЬ**





**Максим Бордюг**  
**Maksym Bordiug**

Член Правління СК «ТАС»  
Member of the Board of IC «TAS»



2012 рік для нас став роком збільшення швидкостей. Постійно працюючи над вдосконаленням бізнес-процесів, пов'язаних з випискою полісів страхування та послідовним обслуговуванням Клієнтів, основна увага завжди приділялась якості та чіткості виконання всіх робіт. Численні автоматизації, які проводились у минулих роках, дозволили вивести наш сервіс на високий рівень, і прийшов час розвиватися далі, а саме — збільшувати нашу швидкість реакцій.

Збільшення темпу життя, розвиток он-лайн-технологій призводить до того, що кожен хоче отримати свою послугу тут і зараз, і таку тенденцію неможливо ігнорувати. Задля задоволення своїх Клієнтів ми прискорили оформлення страхового полісу, і на кінець 2012 року **швидкість виписки договору страхування скоротилася** та в середньому становила півдня.

Також, для більш оперативного обслуговування Клієнтів, в 2012 році весь архів документації, а це **понад 1 мільйон документів**, було переведено в електронний вид.

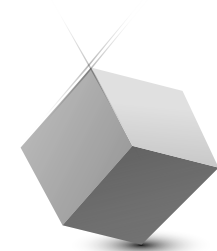
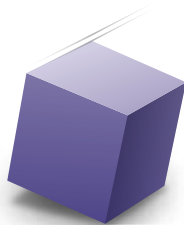
Курс на розвиток інтернет-технологій став причиною подальших **добробок функціоналу Агентського доступу**, зокрема, була впроваджена функція формування аналітичних звітів за укладеними договорами, що для фінансових консультантів є важливим елементом управління власною структурою,

і в майбутньому планується достатньо суттєвий розвиток додаткових функцій цієї послуги.

З метою **оптимізації письмових комунікацій** з Клієнтами в Страховій Компанії «ТАС» з'явилося власне пакувальне приладдя. Окрім зменшення вартості самого процесу відправки листів, таке рішення дає змогу більш оперативно проводити масові розсилки Клієнтам та більшого контролю за правильністю проведення розсилок.

Розуміючи, що навіть при глобальній автоматизації процесів якість і швидкість роботи залежать від людського фактору, значна увага приділяється розвитку персоналу. Була розроблена **річна програма семінарів і тренінгів** для співробітників підрозділів, які займаються обслуговуванням Клієнтів, впроваджена система контролю знань працівників.

Як і раніше, ми дотримуємось у своїй роботі принципу надання нашим Клієнтам послуг якісно, зрозуміло та оперативно. І вся діяльність департаментів Клієнтського сервісу та Підтримки Клієнтів зараз і в майбутньому скерована на досягнення саме цієї мети. 📦





## КЛІЄНТООРІНТОВАНІСТЬ

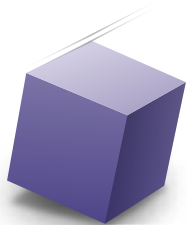
CUSTOMER FOCUS

2012 was a year of great development for us. While constantly working to improve the business processes related to issuing insurance policies and customer service, the main focus has always been on the quality and accuracy of execution of all aspects of our business. Modifications and developments implemented previous years allowed us to offer a high level of service. Now it is time for further develop — namely, to increase the speed of our reaction.

The increasing pace of life and the development of online technologies is leading people to expect to get service here and now and this trend cannot be ignored. To meet the needs of our customers, **we have accelerated the process for issuing an insurance policy** and at the end of 2012 we can issue an insurance contract in half a day.

In addition, to enable faster customer service, in 2012 the entire documentation archive, **more than one million documents**, was digitized into electronic form.

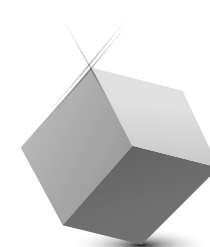
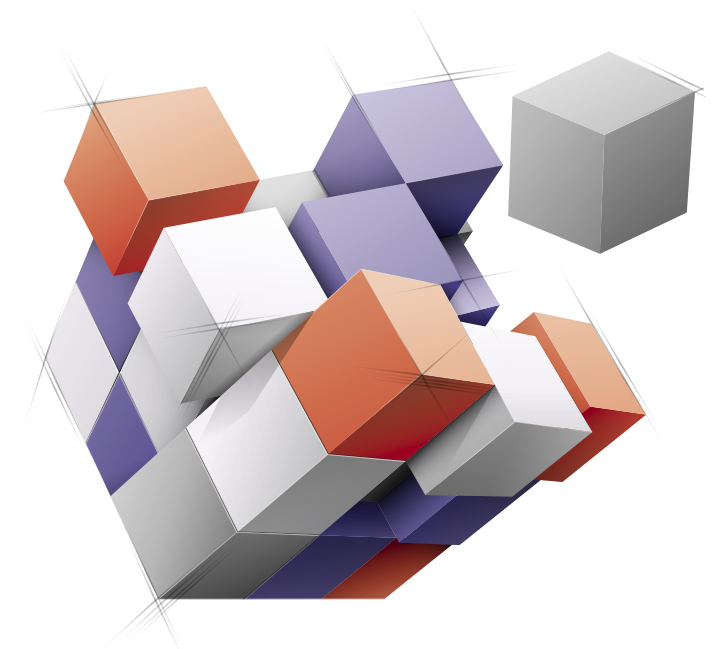
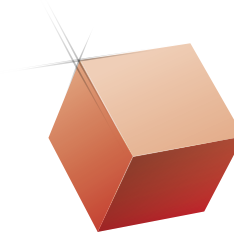
Development of Internet technologies has led to further **improvements in Agent access**. This includes implementation of a function for creating analytical reports on concluded contracts, which is an important management element for financial advisers. In the future, new developments of advanced features for this service are planned.



In order to **optimize written communication** with Customers, Insurance Company «TAS» obtained its own packing set. In addition to the reduced cost for sending letters, this solution makes it possible to conduct mass mailings to customers more quickly and to control the accuracy of the mailings better.

We realize that even with the global automation of processes, the quality and the efficiency of work depends on the human factor, so much attention has been paid to staff development. **A yearlong program of seminars and training** was developed for employees of the departments that deal with Customer service and a system of control for employees' knowledge was introduced.

As before, in our work we adhere to the principle of providing our Clients with services in a quality, clear and timely manner. All the activities of the departments of Customer Service and Customer Support are aimed at achieving this goal now and in the future. 📦







**ОПЕРАЦІЙНА ЕФЕКТИВНІСТЬ**





**Ірина Росол**  
**Irina Rosol**

Член Правління СК «ТАС»  
Member of the Board of IC «TAS»

**Ф**інансова надійність та забезпечення конкурентного інвестиційного доходу, враховуючи довгостроковість зобов'язань перед нашими клієнтами і соціальну спрямованість нашого бізнесу, — найголовніше завдання Страхової Компанії «ТАС».

2012 рік у черговий раз довів, що Компанія успішно справляється зі своїм основним завданням і виконує усі обумовлені законодавством України обов'язкові вимоги до компанії зі страхування життя:

- Статутний капітал Компанії **перевищив** законодавчо встановлений норматив у 3 рази і склав еквівалент 4,4 млн. євро;
- Фактичний запас платоспроможності **перевищив** норматив більш ніж в 2,6 рази і склав 68,5 млн. грн.;
- Страхові резерви (поточна вартість зобов'язань компанії перед своїми клієнтами) сформовані в сумі 520,5 млн. грн.
- Активи, в яких розміщені кошти страхових резервів, у повному обсязі **відповідають обов'язковим вимогам** і забезпечують їх прибутковість, ліквідність і диверсифікованість.

З точки зору фінансів 2012 рік був для Компанії успішним. **Фінансове становище Компанії зміцнилось**, а саме: активи зросли на **123%** і склали на кінець 2012 року **670,1 млн.грн.**, прибуток склав **17,3 млн.грн.** Об'єм чистих активів Компанії у порівнянні із 2011 роком виріс на **128%** і на кінець 2012 року становив **125,4 млн.грн.** Резерви Компанії були представлені високоліквідними активами, такими як, грошові кошти на депозитних рахунках в банках, облігації внутрішньої державної позики, високонадійні облігації вітчизняних емітентів, нерухомість.

В інвестиційній політиці Компанія, як і завжди, займає консервативну позицію. Ми розуміємо, що отримання швидкого надвисокого інвестиційного прибутку в сучасних умовах пов'язане з надвисокими ризиками повернення вкладених коштів. Тому, реалізуючи свою інвестиційну політику, ми, в першу чергу, прагнемо гарантувати нашим

клієнтам **надійність розміщення коштів страхових резервів** та забезпечення повернення інвестицій в довгостроковій перспективі. При розміщенні грошових коштів на депозитних рахунках в банках України, ми, в першу чергу, аналізуємо поточний стан банку, його фінансову звітність, ключові показники діяльності, кредитну та інвестиційну політику, репутацію акціонерів, наявність інвестиційного рейтингу банку не нижче ніж **aaA-**, і тільки потім приймаємо до уваги ставки доходності, які пропонує банк. При виборі цінних паперів, в які вкладати кошти страхових резервів, ми аналізуємо стан та перспективи галузі, в якій працює емітент, фінансові показники діяльності, наявність інвестиційного рейтингу.

За результатами 2012 року діяльність Компанія забезпечила наступний загальний інвестиційний дохід:

- 17,0% річних — для договорів із валютою страхування — гривня;
- 5,5% річних — для договорів із валютою страхування — долар США;
- 4,0% річних — для договорів із валютою страхування — євро.

2012 рік продовжує дотримуватись **тенденції ефективного інвестування**. Загалом за період 2007-2012 р.р. середня ставка загального інвестиційного доходу, яку забезпечила Страхова Компанія «ТАС» своїм Клієнтам, становить у гривні — 17,49%, у доларах США — 8,67% та 6,15% у євро.

В 2013 році ми будемо продовжувати дотримуватись консервативної інвестиційної політики, підвищувати фінансову ефективність, наполегливо працювати над збагаченням наших клієнтів та скороченням операційних витрат і впровадженням сучасної системи управління ризиками. ■



## ОПЕРАЦІЙНА ЕФЕКТИВНІСТЬ

OPERATING EFFICIENCY

The important task of Insurance Company «TAS» is to **secure the financial stability and ensure a competitive return on investments** of our clients. This includes a long-term commitment to our clients and to the social responsibility of our business.

The year 2012 has once again shown that Company succeeds at its task and meets all conditions required by the laws of Ukraine for life insurance companies:

- The authorized capital of the Company **exceeded** the statutory standard 3 times and amounted to the equivalent of 4.4 million euros
- The actual solvency margin **exceeded** the standard more than 2.6 times and amounted to 68.5 million UAH
- The insurance reserves (present value of obligations of the company to its clients) are formed in the amount of 520.5 million UAH
- The assets in which the insurance reserve funds are placed fully **comply with the mandatory requirements** and ensure their profitability, liquidity and diversification

From the financial point of view, 2012 was a successful year for the Company. The Company's **financial position strengthened**: assets increased by **123%** and at the end of 2012 totalled **670.1 mln UAH** and profit was **17.3 million UAH**. The net assets of the Company increased by **128%** as compared to 2011 and totalled **125.4 million UAH** at the end of 2012. The provisions of the Company were presented by highly liquid assets, such as funds on deposit accounts in banks, government bonds, highly reliable bonds of domestic issuers, and real estate.

In investment policies the Company has been consistently conservative. We understand that fast, ultra-high investment income is associated with the ultra-high risk. Therefore, our aim is to ensure for our customers the **reliable placement of insurance reserves** and return of the investments over the long term. When placing funds on deposit accounts with banks in Ukraine,

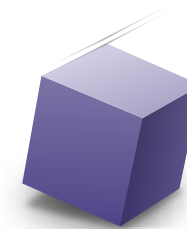
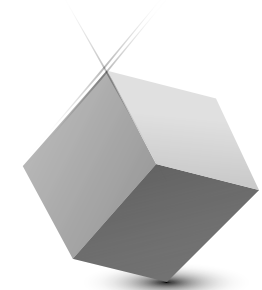
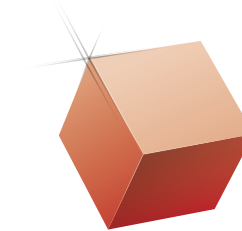
we primarily analyse the current state of the bank, its financial statements, key performance indicators, the credit and investment policy, the reputation of the shareholders, the bank's investment rating no lower than uaA-, and only then we take into account the rate of return offered by the bank. When selecting securities to invest the insurance reserves in, we analyse the status of and prospects for the industry in which the issuer operates, the financial performance, and the availability of investment rating.

According to the results of 2012, the activity of Insurance Company «TAS» provided the following general investment income:

- 17.0% per annum — for contracts with insurance currency — UAH;
- 5.5% per annum — for contracts with insurance currency — USD;
- 4.0% per annum — for contracts with insurance currency — euro.

The year 2012 continues to follow **the trend of efficient investment**. Overall for the period from 2007 to 2012, the average rate of total investment income that Company provided to its clients amounts to 17.49% — in the national currency, 8,67% — in USD, and 6,15% in euros.

In 2013 we will continue to follow a conservative investment policy, increase the cost-effectiveness, work hard to enrich our customers and reduce operating costs and introduce a modern risk management system. 📦







**ГАРАНТІЇ НАДІЙНОСТІ**





**Анна Панфілова**  
**Anna Panfilova**

Начальник управління актуарних розрахунків  
Head of Actuarial Department

Перестраховування відіграє важливу роль у забезпеченні фінансової стійкості страхової компанії. Саме тому Страхова Компанія «ТАС» приділяє достатню увагу політиці перестраховування.

В 2012 році менеджмент Компанії прийняв рішення **посилити існуючу політику перестраховування** і підібрати нових перестраховальних партнерів. При виборі перестраховальників Страхова Компанія «ТАС» керувалася наступними основними критеріями:

- перестраховальник повинен бути світовим лідером у сфері перестраховальних послуг;
- перестраховальник повинен мати високий та стійкий рейтинг.

З 2013 року новими партнерами Страхової Компанії «ТАС» з питань перестраховування є дві найбільші міжнародні перестраховальні компанії: **GEN RE<sup>1</sup>** і **SCOR<sup>2</sup>**. Взаємодія з кількома партнерами дає можливість Компанії бути **більш гнучкою в питаннях розвитку страхових продуктів**. Також збільшуються можливості використання провідних інструментів і досвіду відомих лідерів перестраховування.

До 2012 року основним і незмінним партнером Страхової Компанії «ТАС» було Мюнхенське Перестраховальне Товариство (Munich RE). У 2012 році Munich RE прийняло рішення про припинення своєї діяльності на українському ринку перестраховування. Причиною такого рішення керівництво Munich RE вказало зміну стратегії подальшого ведення бізнесу на міжнародних ринках. З усіма страховими компаніями на українському ринку, з якими були підписані договори перестраховування, Munich RE припинив договірні відносини.

Своєчасно розпочатий процес пошуку додаткових перестраховальних партнерів забезпечив Страховій Компанії «ТАС» плавні і абсолютно «безболісні» зміни в перестраховальній політиці.

При укладенні нових договорів перестраховування було прийнято рішення диверсифікувати ризики і розділити портфель Компанії між двома перестраховальними компаніями таким чином: весь корпоративний

бізнес і існуючий індивідуальний бізнес буде перестраховуватися в GEN RE, новий індивідуальний і банкострахування — в SCOR.

Хочеться зауважити, що зміна партнерів з перестраховування ніяким чином не вплине на виконання зобов'язань Страхової Компанії «ТАС» перед Клієнтами. З кожним роком участь перестраховальника в страхових виплатах Компанії зменшується. Прикладом цього є скорочення частки перестраховика в страхових виплатах протягом останніх 5-ти років:

Фактичний запас платоспроможності Страхової Компанії «ТАС» складає **36%** від суми резервів довгострокових зобов'язань. Згідно із законодавством нормативний запас платоспроможності страховика встановлено у розмірі **5%** від суми резервів довгострокових зобов'язань. Тобто, **фактичний запас платоспроможності Страхової Компанії «ТАС» перевищує** затверджений Законом мінімум в 7 разів. Все це ще раз підтверджує **фінансову стабільність Страхової Компанії «ТАС»** і можливість самостійно і своєчасно виконувати зобов'язання перед Клієнтами в повному обсязі.

Взаємодія з перестраховиками є одним з елементів додаткових гарантій виконання Компанією своїх зобов'язань перед Клієнтами та забезпечення диверсифікації великих ризиків. 📦

Рік	Страхові виплати СК «ТАС» (без ура- хування ризику «Дожиття»), тис. грн.	Частина страхових виплат, компенсо- ваних перестраховиком, тис. грн.	Частка перестраховика в страхових виплатах СК «ТАС», %
2007	1 941	1 445	74%
2008	3 629	1 543	43%
2009	5 284	1 620	30%
2010	4 155	768	18%
2011	5 192	648	12,5%
2012	4 032	229	5,7%

<sup>1</sup> **GenRE (Berkshire Hathaway)**  
Рік створення: 1965  
Рейтинг: **A.M. Best: A++ (Superior)**  
**6 місце в світі за зборами премій**  
Голова Ради директорів Berkshire Hathaway **Уоррен Баффет**  
Основними компаніями групи є:  
• Gen Re (Direct Reinsurance Operations)  
• Gen Re Intermediaries

• USAU  
• Faraday  
<sup>2</sup> **SCOR**  
Рік створення: 1970  
Рейтинг: **A.M. Best: A (Stable)**  
**5 місце в світі за зборами премій**  
Основними компаніями групи є:

• Scg Global P & C (перестраховування і страхування майна)  
• SCOR Global Life (страхування життя і перестраховування)  
• Scg Global Investments (управління активами)



# ГАРАНТІЇ НАДІЙНОСТІ

## GUARANTEES OF RELIABILITY

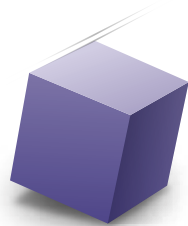
Reinsurance plays an important role in ensuring of the financial stability of the insurance company. Therefore, the Insurance Company «TAS» pays adequate attention to the reinsurance policy.

In 2012, the Company's management decided to **strengthen the existing policy of reinsurance** and find new reinsurance partners. When selecting the reinsurers, Insurance Company «TAS» was guided by the following basic criteria:

- a company must be a world leader in the field of reinsurance services;
- a company must have high and consistent ratings.

Since 2013 the new partners of Insurance Company «TAS» for reinsurance will be two major international reinsurance companies: GEN RE and SCOR. Interaction with several partners enables Company **to be more flexible in terms of insurance products development**. In addition, the possibility of using leading tools and practices of well-known reinsurance leaders is increasing.

Before 2012, the main and constant partner of Insurance Company «TAS» was Munich Reinsurance Company (Munich RE). In 2012 Munich RE decided to terminate its activities on the Ukrainian market of reinsurance. The reason for such a decision as stated by the Munich RE management was a change of the strategy for further business in the international markets. Munich



RE terminated contractual relationship with all the insurance companies on the Ukrainian market with which reinsurance contracts were signed.

Timely initiated process of seeking for additional reinsurance partners ensured smooth and completely «painless» changes in the reinsurance policy of Insurance Company «TAS».

When concluding new reinsurance contracts, it was decided to diversify risks and share the portfolio of Insurance Company «TAS» between the two reinsurance companies as follows: all the corporate business and the existing individual business will be reinsured in GEN RE, and new individual business and bank insurance will be reinsured in SCOR.

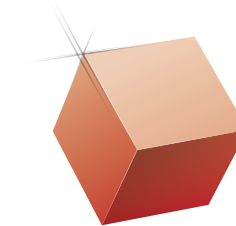
We'd like to point out that the change in reinsurance partners does not affect the performance of its obligations to the Clients by Insurance Company «TAS» in any way. Each year the share of reinsurers in Company's insurance payments is decreasing. An example of this is the reduction in the share of reinsurers in insurance payments of the Company for the past 5 years:

The actual solvency margin of Insurance Company «TAS» is **36%** of the provisions for long-term liabilities. According to the legislation, the required solvency margin of the insurer is set at **5%** of the provisions for long-term liabilities. This means that

the **actual solvency margin of Insurance Company «TAS»** exceeds the one approved by the law at least 7 times.

This once again confirms the **financial stability of the Insurance Company «TAS»** and the fact it is able to independently and timely fulfil its obligations to Customers in full.

Interaction with reinsurers is one of the elements of additional guarantees for fulfilment by the Insurance Company «TAS» of its obligations to the Clients and ensuring of diversification of large risks. ■■

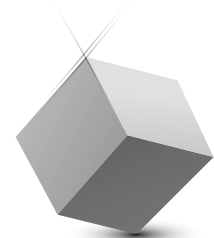


Year	Insurance payments of IC «TAS» (without the risk of «survival»), thous. UAH	Claims compensated by the reinsurer, thous. UAH	Reinsurers' share in insurance payments of IC «TAS»,%
2007	1 941	1 445	74%
2008	3 629	1 543	43%
2009	5 284	1 620	30%
2010	4 155	768	18%
2011	5 192	648	12,5%
2012	4 032	229	5,7%

<sup>1</sup> **GenRE (Berkshire Hathaway)**  
Year of establishment: **1965**  
Rating: **A.M. Best: A++ (Superior)**  
**6th place in the world for premium collection**  
**Warren Buffett**, Chairman of the Board of Directors of Berkshire Hathaway  
The main companies of the group are:  
• Gen Re (Direct Reinsurance Operations)

• Gen Re Intermediaries  
• USAU  
• Faraday  
<sup>2</sup> **SCOR**  
Year of establishment: **1970**  
Rating: **A.M. Best: A (Stable)**  
**5th place in the world for premium collection**  
The main companies of the group are:

• Scor Global P & C (re-insurance and property insurance)  
• SCOR Global Life (life insurance and reinsurance)  
• Scor Global Investments (asset management)





### Звіт щодо попередньої фінансової звітності

Ми провели аудит попередньої фінансової звітності ПРИВАТНОГО АКЦІОНЕРНОГО ТОВАРИСТВА «СТРАХОВА КОМПАНІЯ «ТАС» (код ЄДРПОУ 30929821; місцезнаходження: юридична адреса: пр-т Перемоги, 65, м. Київ, Україна, фактична адреса головного офісу: вул. Шота Руставелі, 16, м. Київ, Україна, дата державної реєстрації 24.04.2001, далі — Товариство), що додається, яка складається з балансу станом на 31 грудня 2012 року та відповідних звітів про фінансові результати, рух грошових коштів та власний капітал за рік, який закінчився цією датою, а також з стислого викладу суттєвих принципів облікової політики та інших приміток, включаючи інформацію, яка пояснює вплив переходу з попередньо застосованих П (С) БО на МСФЗ (надалі разом — «попередня фінансова звітність»).

### Відповідальність управлінського персоналу за попередню фінансову звітність

Управлінський персонал несе відповідальність за складання попередньої фінансової звітності згідно з вищезазначеною концептуальною основою спеціального призначення, описаною в примітці 2 та примітці 5. Управлінський персонал також несе відповідальність за такий внутрішній контроль, який він визначає потрібним для того, щоб забезпечити складання фінансової звітності, що не містить суттєвих викривлень унаслідок шахрайства або помилки.

### Відповідальність аудитора

Нашу відповідальність є висловлення думки щодо цієї попередньої фінансової звітності на основі результатів проведеного нами аудиту. Ми провели аудит відповідно до Міжнародних стандартів аудиту. Ці стандарти вимагають від нас дотримання етичних вимог, а також планування й виконання аудиту для отримання достатньої впевненості, що попередня фінансова звітність не містить суттєвих викривлень.

Ми вважаємо, що отримали достатні та прийнятні аудиторські докази для висловлення нашої думки.

### Безумовно-позитивна думка

На нашу думку, попередня фінансова звітність Товариства станом на 31.12.2012 р. та за рік, що закінчився на зазначену дату, складена в усіх суттєвих аспектах відповідно до концептуальної основи спеціального призначення, описаної в примітках 2, 5, включаючи припущення управлінського персоналу щодо стандартів та тлумачень, що, як очікується, будуть чинними, та облікових політик, що, як очікується, будуть прийняті на дату, коли управлінський персонал підготує перший повний пакет фінансової звітності згідно з МСФЗ станом на 31.12.2013 року.

### Звіт щодо вимог інших законодавчих та нормативних актів

Виходячи з вимог до аудиторського висновку при розкритті інформації емітентами цінних паперів (крім емітентів облігацій місцевої позики) (затвержені рішенням Державної комісії з цінних паперів

та фондового ринку від 29 вересня 2011 р. N 1360), надаємо звіт щодо питань, які викладені нижче:

1. на нашу думку, вартість чистих активів Товариства відповідає вимогам чинного законодавства, а саме частині третій статті 155 Цивільного кодексу України;
2. на нашу думку, суттєві невідповідності між фінансовою звітністю, що підлягала аудиту, та іншою інформацією, що розкривається Товариством, як емітентом цінних паперів та подається до Комісії разом з фінансовою звітністю, відсутні;
3. на нашу думку, Товариством не порушувалися вимоги Закону України «Про акціонерні товариства», які стосуються значних правочинів (10 і більше відсотків вартості активів товариства за даними останньої річної фінансової звітності);
4. стан корпоративного управління Товариства, на нашу думку, відповідає вимогам, які викладені у Законі України «Про акціонерні товариства»;
5. ми виконали належні процедури з ідентифікації та оцінки ризиків суттєвого викривлення фінансової звітності внаслідок шахрайства, як передбачено МСА 240 «Відповідальність аудитора, що стосується шахрайства, при аудиті фінансової звітності». На нашу думку, такі ризики контролюються Товариством та не мають суттєвого впливу на фінансову звітність.

Генеральний директор аудиторської фірми  
«ПКФ Аудит-фінанси» **І.О. Каштанова**  
Директор з аудиту аудиторської фірми  
«ПКФ Аудит-фінанси» **Т.С. Сухорукова**  
(сертифікат на право здійснення аудиту №004724)

### Report on the Preliminary Financial Statements

We have conducted the audit of the attached preliminary financial statements of TAS INSURANCE COMPANY, PRIVATE JOINT STOCK COMPANY (USREOU code 30929821; location: registered address: 65 Peremohy Avenue, Kyiv, Ukraine, head office physical address: 16 Shota Rustaveli St., Kyiv; date of state registration: April 24, 2001, hereinafter referred to as the «Company»), which comprises the balance sheet prepared as of December 31, 2012, and the relevant income statement, cash flow statement, and statement of equity for the year ended on that date, and the summary of material principles of accounting policy and other notes, including the information which explains the effect of the transition from the previously applied AR (S) to the IFRS (hereinafter collectively referred to as the «preliminary financial statements»).

### Responsibility of the Management for the Preliminary Financial Statements

The management is responsible for the preparation of the preliminary financial statements according to the above special-purpose conceptual basis as described in Notes 2 and 5. The management is also responsible for such internal control as the management deems necessary to ensure the financial statements are prepared without any material misstatement due to fraud or error.

### Responsibility of the Auditor

Our responsibility is to express our opinion on these preliminary financial statements based on our audit. We have performed the audit according to the International Standards of Auditing. Under those standards, we must meet the ethical requirements and plan and perform the audit to obtain reasonable assurance that the preliminary financial statements are free of material misstatement.

We believe that we have obtained sufficient and acceptable audit evidence to express our opinion.

### Qualified Opinion

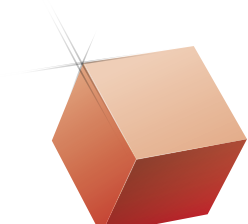
In our opinion, the preliminary financial statements of the Company as of December 31, 2012, and for the year ended on the said date are prepared in all material respects in compliance with the special-purpose conceptual basis as described in Notes 2 and 5, including the management's assumptions with respect to the standards and interpretations expected to be applicable and accounting policies expected to be adopted as of the date on which the management prepares the first full package of the financial statements under the IFRS as of December 31, 2013.

### Opinion Concerning the Requirements of Other Laws and Regulations

Pursuant to the Requirements for Auditor's Opinions Related to the Disclosure of Information by Issuers of Securities (Other Than Issuers of Local Bonds) (as approved by Resolution No. 1360 of the Securities and Stock Market State Commission of Ukraine, dated September 29, 2011), we provide an opinion on the matters listed below:

1. in our opinion, the value of the Company's net assets is in compliance with the requirements of the applicable law, namely, Article 155 part three of the Civil Code of Ukraine;
2. in our opinion, there are no material discrepancies between the audited financial statements and other information disclosed by the Company as the issuer of securities and submitted to the Commission together with the financial statements;
3. in our opinion, the Company did not violate the requirements of the Law of Ukraine «On Joint Stock Companies» with regard to material deeds (which constitute 10 or more percent of the value of a company's assets as determined on the basis of the most recent annual financial statements);
4. the Company's corporate governance, in our opinion, is consistent with the requirements set out in the Law of Ukraine «On Joint Stock Companies»;
5. we have performed the proper procedures to identify and assess the risk of material misstatement in the financial statements due to fraud as provided by ISA 240: The Auditor's Responsibilities Relating to Fraud in an Audit of Financial Statements. In our opinion, such risks are controlled by the Company and have no material effect on the financial statements.

Director General of the Audit Firm  
PKF Audyт-fінанси **I. O. Kashtanova**  
Audit Director of the Audit Firm PKF Audyт-fінанси  
**T. S. Sukhorukova**  
(License for Auditing No. 004724)

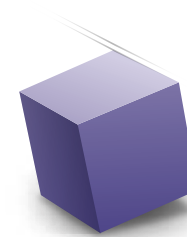
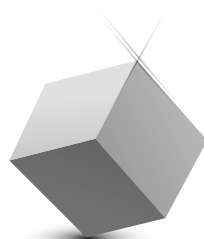
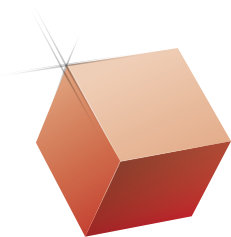
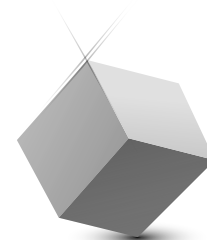




# ФІНАНСОВІ ПОКАЗНИКИ. БАЛАНС

FINANCIAL INDICES. BALANCE SHEET

АКТИВ	01.01.2012	31.12.2012	ASSETS
<b>I. НЕОБОРОТНІ АКТИВИ/NON-CURRENT ASSETS</b>			
<b>НЕМАТЕРІАЛЬНІ АКТИВИ:</b>			<b>INTANGIBLE ASSETS:</b>
залишкова вартість	38 445	56 911	Depreciated value
первісна вартість	38 495	57 015	Face value
накопичена амортизація	( 50 )	( 104 )	Cumulative amortization
Незавершені капітальні інвестиції			Construction in progress
<b>ОСНОВНІ ЗАСОБИ:</b>			<b>FIXED ASSETS:</b>
залишкова вартість	58 265	58 840	Depreciated value
первісна вартість	76 249	79 386	Face value
знос	( 17 984 )	( 20 546 )	Deterioration
<b>ДОВГОСТРОКОВІ БІОЛОГІЧНІ АКТИВИ:</b>			<b>LONG-TERM BIOLOGICAL ASSETS:</b>
справедлива (залишкова) вартість			Depreciated value
первісна вартість			Face value
накопичена амортизація	( )	( )	Cumulative amortization
<b>ДОВГОСТРОКОВІ ФІНАНСОВІ ІНВЕСТИЦІЇ:</b>			<b>LONG-TERM FINANCIAL INVESTMENTS:</b>
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств			Wich are accounted under the method of participation in the capital of other enterprises
інші фінансові інвестиції (деп. > року)	153 720	164 342	other financial investments
Довгострокова дебіторська заборгованість			Long-term accounts receivable:
Відстрочені податкові активи			Deferred tax assets
Інші необоротні активи			Other non-current assets
<b>УСЬОГО ЗА РОЗДІЛОМ I (УСЬОГО НЕОБОРОТНИХ АКТИВІВ)</b>	<b>250 430</b>	<b>280 093</b>	<b>TOTAL FOR SECTION I (TOTAL NON-CURRENT ASSETS)</b>





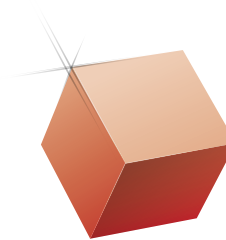
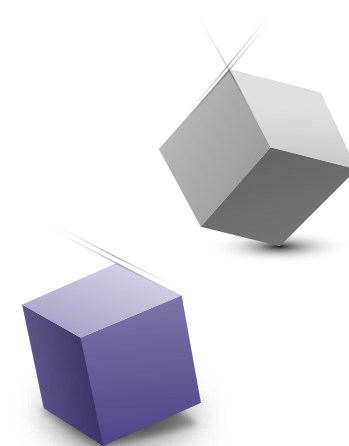
АКТИВ	01.01.2012	31.12.2012	ASSETS
<b>II. ОБОРОТНІ АКТИВИ / CURRENT ASSETS</b>			
Виробничі запаси	158	585	Industrial reserves
Поточні біологічні активи			Current biological assets
Незавершене виробництво			Work in progress
Готова продукція			Finished products
Товари			Goods
Векселі одержані			Bills received
<b>ДЕБІТОРСЬКА ЗАБОРГОВАНІСТЬ ЗА ТОВАРИ, РОБОТИ, ПОСЛУГИ:</b>			<b>ACCOUNTS RECEIVABLE FOR GOODS, WORKS AND SERVICES:</b>
чиста реалізаційна вартість	3 783	1 400	Net selling value
первісна вартість	6 908	1 440	Primary cost
резерв сумнівних боргів	( 3 125 )	( 40 )	Reserve of dubious debts
<b>ДЕБІТОРСЬКА ЗАБОРГОВАНІСТЬ ЗА РОЗРАХУНКАМИ:</b>			<b>ACCOUNTS RECEIVABLE:</b>
з бюджетом	151		With budget
за виданими авансами			On advances paid
з нарахованих доходів	1 314	2 671	From accrued incomes
із внутрішніх розрахунків			from internal settlements
Інша поточна дебіторська заборгованість	65 288	1 795	Other current accounts receivable
Поточні фінансові інвестиції	203 441	318 476	Current financial investments
Грошові кошти та їх еквіваленти:			Cash assets and their equivalents:
в національній валюті	18 942	63 608	In national currency
у тому числі в касі			Cash
в іноземній валюті		1 396	In foreign currency
Інші оборотні активи			Other current assets
<b>УСЬОГО ЗА РОЗДІЛОМ II (УСЬОГО ОБОРОТНИХ АКТИВІВ)</b>	<b>293 077</b>	<b>389 931</b>	<b>TOTAL FOR SECTION II (TOTAL CURRENT ASSETS)</b>
<b>III. ВИТРАТИ МАЙБУТНІХ ПЕРІОДІВ</b>			
	74	83	<b>III. COSTS OF FUTURE PERIODS</b>
<b>БАЛАНС</b>	<b>543 581</b>	<b>670 107</b>	<b>BALANCE</b>



# ФІНАНСОВІ ПОКАЗНИКИ. БАЛАНС

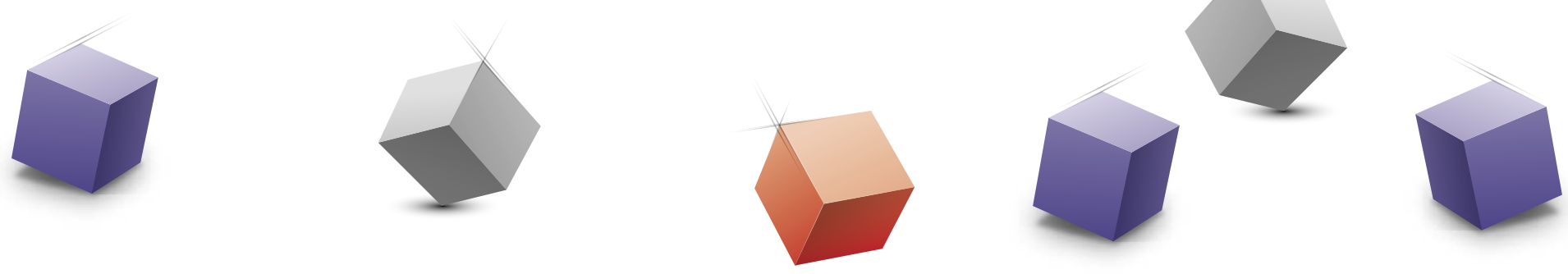
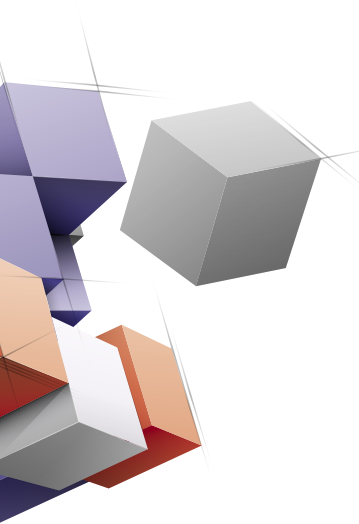
FINANCIAL INDICES. BALANCE SHEET

ЗОБОВ'ЯЗАННЯ І КАПІТАЛ	01.01.2012	31.12.2012	LIABILITIES AND EQUITY
<b>I. ВЛАСНИЙ КАПІТАЛ / I. EQUITY CAPITAL</b>			
Статутний капітал	46 306	46 306	Stock
Пайовий капітал			Share capital
Додатковий вкладений капітал			Additional laid-down capital
Інший додатковий капітал	72 264	82 103	Other additional capital
Резервний капітал	161	161	Capital reserves
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	-20 470	-3 189	Surplus earnings (uncovered loss)
Неоплачений капітал	( )	( )	Unpaid capital
Вилучений капітал	( )	( )	Redeemed capital
<b>УСЬОГО ЗА РОЗДІЛОМ I (УСЬОГО ВЛАСНИЙ КАПІТАЛ)</b>	<b>98 261</b>	<b>125 381</b>	<b>TOTAL FOR SECTION I (TOTAL EQUITY CAPITAL)</b>
<b>II. ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ МАЙБУТНІХ ВИТРАТ І ПЛАТЕЖІВ / II. PROVISION OF FUTURE BENEFITS AND PAYMENTS</b>			
Забезпечення виплат персоналу	756	813	Provision of personnel disbursements
Інші забезпечення			Other provisions
Сума страхових резервів	418 248	520 459	Insurance reserves
Сума часток перестраховиків у страхових резервах	( 1 042 )	( 319 )	Reinsurers' share in insurance reserves
Цільове фінансування <sup>2</sup>	-13		Target financing
<b>УСЬОГО ЗА РОЗДІЛОМ II</b>	<b>417 949</b>	<b>520 953</b>	<b>TOTAL FOR SECTION II</b>
<b>III. ДОВГОСТРОКОВІ ЗОБОВ'ЯЗАННЯ / III. LONG-TERM LIABILITIES</b>			
Довгострокові кредити банків			Long-term banks credits
Інші довгострокові фінансові зобов'язання			Other long-term financial liabilities
Відстрочені податкові зобов'язання	6 230	3 467	Deferred tax liabilities
Інші довгострокові зобов'язання			Other long-term liabilities
<b>УСЬОГО ЗА РОЗДІЛОМ III (УСЬОГО ДОВГОСТРОКОВИХ ЗОБОВ'ЯЗАНЬ)</b>	<b>6 230</b>	<b>3 467</b>	<b>TOTAL FOR SECTION III (TOTAL LONG-TERM LIABILITIES)</b>





ЗОБОВ'ЯЗАННЯ І КАПІТАЛ	01.01.2012	31.12.2012	LIABILITIES AND EQUITY
<b>IV. ПОТОЧНІ ЗОБОВ'ЯЗАННЯ / IV. CURRENT LIABILITIES</b>			
Короткострокові кредити банків			Current banks credits
Поточна заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями			Current backlog under of long term liabilities
Векселі видані			Bills issued
Кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1 133	542	Accounts payable for goods, works and services
Поточні зобов'язання за розрахунками:			Current liabilities under settlements:
з одержаних авансів	19 399	19 166	on advances receivable
з бюджетом		100	with budget
з позабюджетних платежів			on off-budget payments
зі страхування	8	25	on insurance
з оплати праці	-2	31	on labour remuneration
з учасниками			with participants
із внутрішніх розрахунків			on internal settlements
Інші поточні зобов'язання	603	442	Other current liabilities
<b>УСЬОГО ЗА РОЗДІЛОМ IV</b>	<b>21 141</b>	<b>20 306</b>	<b>TOTAL FOR SECTION IV (TOTAL CURRENT LIABILITIES)</b>
<b>V. ДОХОДИ МАЙБУТНІХ ПЕРІОДІВ / V. INCOMES OF FUTURE PERIODS</b>			
<b>БАЛАНС</b>	<b>543 581</b>	<b>670 107</b>	<b>BALANCE</b>

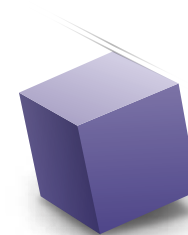
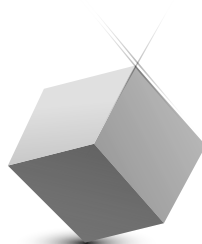
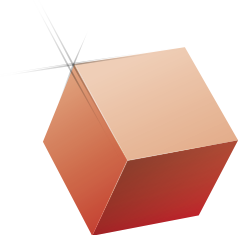
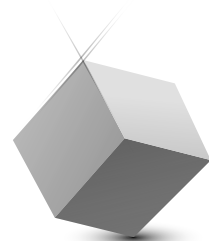




# ЗВІТ ПРО РУХ ГРОШОВИХ КОШТІВ

## CASH FLOW STATEMENT

	2012	2011	
<b>I. РУХ КОШТІВ У РЕЗУЛЬТАТІ ОПЕРАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ/I. CASH FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES</b>			
<b>НАДХОДЖЕННЯ ВІД:</b>			<b>EARNINGS FROM:</b>
Реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	135 981	138 403	Sales of products (goods, works, services)
Погашення векселів одержаних			Repayment on bills receivable
Покупців і замовників авансів	341	100	From prepayments
Повернення авансів	55		Repayment returns
Установ банків відсотків за поточними рахунками		35	Interest from current accounts
Цільового фінансування	418	72	Target financing
Інші надходження	186 041	1 610 799	Other earnings
<b>ВИТРАЧАННЯ НА ОПЛАТУ:</b>			<b>COST FOR PAYMENT OF:</b>
Товарів (робіт, послуг)	( 47 814 )	( 78 384 )	Goods (works, services)
Авансів	( 299 )	( )	advances
Повернення авансів	( 2 261 )	( )	Repayment returns
Працівникам	( 9 882 )	( 8 037 )	to employees
Витрат на відрядження	( 154 )	( 166 )	travel costs
Зобов'язань з податку на додану вартість	( 71 )	( 66 )	VAT
Зобов'язань з податку на прибуток	( 688 )	( 1 816 )	Income tax
Відрахувань на соціальні заходи	( )	( )	Social expenses
Зобов'язань з інших податків і зборів (обов'язкових платежів)	( 8 627 )	( 7 678 )	Other tax liabilities
Інші витрачання	( 201 650 )	( 1 675 718 )	Other expenses
Чистий рух коштів до надзвичайних подій	51 390	-22 456	Net cash flow before extraordinary items
Чистий рух коштів від операційної діяльності	51 390	-22 456	Net cash flow from operating activities





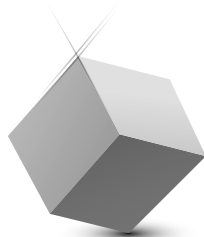
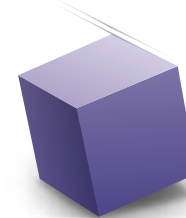
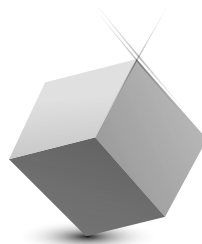
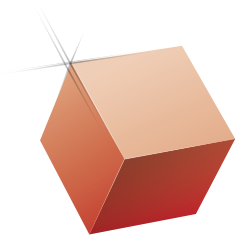
	2012	2011	
<b>II. РУХ КОШТІВ У РЕЗУЛЬТАТІ ІНВЕСТИЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ/II. CASH FLOW FROM INVESTING ACTIVITIES</b>			
<b>РЕАЛІЗАЦІЯ:</b>			<b>SALE OF:</b>
фінансових інвестицій	447 892	100 243	Financial investments
необоротних активів	15		Non-current assets
майнових комплексів			Property complexes
<b>ОТРИМАНІ:</b>			<b>RECEIVED:</b>
відсотки	41 279	39 501	Interest
дивіденди	11 408	11 363	Dividends
Інші надходження	925 362	759 068	Other earnings
<b>ПРИДБАННЯ:</b>			<b>PURCHASING</b>
фінансових інвестицій	( 715 966 )	( 245 990 )	Financial investments
необоротних активів	( )	( 1 192 )	Non-current assets
майнових комплексів	( )	( )	Property complexes
Інші платежі	( 777 231 )	( 735 304 )	Other payments
Чистий рух коштів до надзвичайних подій	-67 241	-72 311	Net cash flow before extraordinary items
Чистий рух коштів від інвестиційної діяльності	-67 241	-72 311	Net cash flow from investing activities
<b>III. РУХ КОШТІВ У РЕЗУЛЬТАТІ ФІНАНСОВОЇ ДІЯЛЬНОСТІ/III. CASH FLOW FROM FINANCING ACTIVITIES</b>			
Повернені займи	180 097	221 746	Loans received
Інші надходження			Other inflows
Відані займи	( 119 528 )	( 254 289 )	Settlement of loans
Інші платежі	( )	( )	Other payments
Чистий рух коштів до надзвичайних подій	60 569	- 32 543	Net cash flow before extraordinary items
Рух коштів від надзвичайних подій			Cash flow from extraordinary items
Чистий рух коштів від фінансової діяльності	60 569	-32 543	Net cash flow from financing activities
Чистий рух коштів за звітний період	44 718	-127 310	Net cash flow in the period reported
Залишок коштів на початок року	18 942	149 030	Cash at the beginning of period
Вплив зміни валютних курсів на залишок коштів	1 344	-2 778	Foreign exchange effect
Залишок коштів на кінець року	65 004	18 942	Cash at the end of period



## ЗВІТ ПРО ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

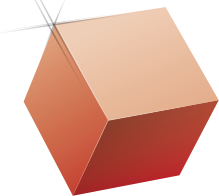
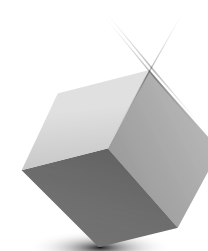
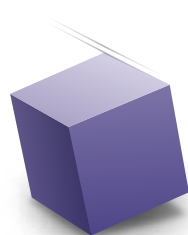
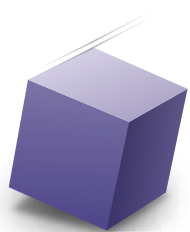
STATEMENT ON FINANCIAL RESULTS

	2012	2011	
<b>I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ / FINANCIAL RESULTS</b>			
Доход (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	137 089	136 819	Sales revenues
Інші вирахування з доходу	( 102 889 )	( 106 019 )	Other deductions from revenues
Чистий доход (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	34 200	30 800	Net sales revenues
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	( 19 753 )	( 14 666 )	Cost of goods (work, services) sold
<b>ВАЛОВИЙ:</b>			<b>GROSS:</b>
прибуток	14 447	16 134	Profit
збиток	( 0 )	( 0 )	Loss
Інші операційні доходи	1 679	5 967	Other operating income
Адміністративні витрати	( 28 939 )	( 21 110 )	Administration expenses
Витрати на збут	( 23 898 )	( 36 398 )	Distribution expenses
Інші операційні витрати	( )	(8 609)	Other operating expenses
<b>ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ ВІД ОПЕРАЦІЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ:</b>			<b>OPERATING ACTIVITY FINANCIAL PERFORMANCE:</b>
прибуток	0	0	Profit
збиток	( 36 711 )	( 44 016 )	Loss
Інші фінансові доходи	54 256	48 962	Other financial income
Інші доходи	493	112 681	Other income
Інші витрати	( )	( 121 598 )	Other expenses





	2012	2011	
ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ ВІД ЗВИЧАЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ДО ОПОДАТКУВАННЯ:			FINANCIAL RESULT BEFORE TAXATION:
прибуток	18 038	0	Profit
збиток	( 0 )	( 3 971 )	Loss
Податок на прибуток від звичайної діяльності	( 757 )	( 978 )	Ordinary activities profit tax
ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ ВІД ЗВИЧАЙНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ:			FINANCIAL RESULT FROM ORDINARY ACTIVITIES:
прибуток	17 281	0	Profit
збиток	( 0 )	( 4 949 )	Loss
Інший совокупний дохід	9 839	( )	Other comprehensive income
<b>ЧИСТИЙ:</b>			<b>NET:</b>
прибуток	27 120	0	Profit
збиток	( )	( 4 949 )	Loss
<b>II. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ / ELEMENTS OF OPERATING COSTS</b>			
Матеріальні затрати	658	1 075	Material costs
Витрати на оплату праці	10 867	9 699	Labour costs
Відрахування на соціальні заходи	4 286	4 053	Allocations for social program
Інші операційні витрати	39 865	49 256	Other operating expenses
<b>РАЗОМ</b>	<b>55 676</b>	<b>64 083</b>	<b>TOTAL</b>



**ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО  
«СТРАХОВА КОМПАНІЯ «ТАС»**

Головний офіс Компанії:  
Україна, 01001, м.Київ  
Вул. Шота Руставелі,16, поверх 6  
Тел.: +380 (44) 507-07-09  
Факс: +380 (44) 537-37-40  
Інформаційна лінія: 0 800 500 117  
(безкоштовно в межах України зі стаціонарних телефонів)  
e-mail: [tas@taslife.com.ua](mailto:tas@taslife.com.ua)  
<http://www.taslife.com.ua>

**PRIVATE JOINT-STOCK COMPANY  
«INSURANCE COMPANY «TAS»**

Head office of the Company:  
6th floor, 16 Shota Rustaveli St.,  
Kyiv, 01001, Ukraine  
Tel.: +380 (44) 507-07-09  
Fax: +380 (44) 537-37-40  
Information line: 0 800 500 117  
(free of charge within the limits of Ukraine from stationary telephones)  
e-mail: [tas@taslife.com.ua](mailto:tas@taslife.com.ua)  
<http://www.taslife.com.ua>

**Агентська мережа  
АТ «Страхова компанія «ТАС» (приватне):**

**«АРЕНА» Київ**  
Україна, 03040, м. Київ, вул. Велика Васильківська, 5, поверх 5  
тел./факс: +380 (44) 494-09-10/11

**Agency network  
JSC «Insurance Company «TAS» (Private):**

**«ARENA» Kyiv**  
5th floor, 5 Velyka Vassylkivska St., Kyiv, 03040, Ukraine  
Tel./fax: +380 (44) 494-09-10/11

**Партнери зі страхування  
АТ «Страхова компанія «ТАС» (приватне)****ТОВ «АссісТАС Консалтінг»**

Україна, 01001, м. Київ  
Вул. Шота Руставелі,16, 6 поверх  
Тел./факс: +380 (44) 536-09-92

**Partners on insurance  
JSC «Insurance Company «TAS» (Private)****LLC «AssisTAS Consulting»**

6th floor, 16 Shota Rustaveli St.,  
Kyiv, 01001, Ukraine  
Tel./fax: +380 (44) 536-09-92

**ТОВ «ТАС-Фінанс Консалтинг»**

Україна, 01001, м. Київ  
Вул. Шота Руставелі,16, 8 поверх  
Тел./факс: +380 (44) 536-09-91

**LLC «TAS-Finance Consulting»**

8th floor, 16 Shota Rustaveli St.,  
Kyiv, 01001, Ukraine  
Tel./fax: +380 (44) 536-09-91

